

Résultats du 4^{ème} trimestre 2017 Surperformance en termes de :

Chiffre d'Affaires : 46,3 M€

Marge d'EBITDA : 17,6%

Croissance Organique à périmètre et taux de change constants : + 14,3 %

Windhof - le 25 janvier 2018,

M€	Q4 ^{(1) (3)}		Croissance Consolidée ^{(1) (3)}	Croissance Organique ^{(1) (2) (3)}
	2017	2016		
Chiffre d'affaires	46,3	40,3	+ 14,9 %	+ 14,3 %
EBITDA	8,1	6,4	+ 26,6 %	-
Marge d'EBITDA	17,6 %	15,9 %	-	-

M€	Année ^{(1) (3)}		Croissance Consolidée ^{(1) (3)}	Croissance Organique ^{(1) (2) (3)}
	2017	2016		
Chiffre d'affaires	173,5	160,2	+ 8,3 %	+ 13,0 %
EBITDA	27,8	24,9	+ 11,6 %	-
Marge d'EBITDA	16,0 %	15,5 %	-	-

⁽¹⁾ Chiffres non audités - ⁽²⁾ à périmètre et à taux de change constants - ⁽³⁾ Pourcentages calculés à partir des chiffres en K€.

ANALYSE DE L'ANNÉE

Le Groupe a dépassé ses objectifs budgétaires 2017.

Pour la partie Services :

Le Groupe a étayé son offre dans des nouveaux secteurs technologiques porteurs comme :

- Le Machine Learning,
- Les Content Services,
- L'investigation.

Pour la partie Software :

Le Groupe conserve sa position de leader international tant sur le marché du Wholesale Finance & Floorplanning System que sur le marché des Offices Nationaux de Marques et Brevets.

A noter, la transition en cours des activités GRC vers un modèle SaaS.

CROISSANCE ANNUELLE

La croissance organique de l'année 2017, à périmètre et à taux de change constants ressort à + 13 %.

En termes sectoriels, les croissances de chaque division sont :

- Software : + 6,9 %
- Services : + 15,5 %

La transition des activités GRC d'un modèle licence vers un modèle SaaS a généré, à court terme, une diminution du chiffre d'affaires de cette division de 19% à taux de change constant et a permis d'augmenter son carnet de commandes. Le reste de l'activité a affiché un taux de croissance de 18%.

ÉVÈNEMENT CONCERNANT LE PÉRIMÈTRE

Le Groupe a acquis au dernier trimestre 2 entités Services au UK dont le chiffre d'affaires proforma se monte à 6,8 M€.

Le chiffre d'affaires de ces entités acquises en fin d'année ne rentre pas en compte dans le calcul de la croissance organique.

Ces 2 sociétés ont été consolidées à compter du 1er octobre et contribuent pour 0,4 M€ à l'EBITDA consolidé.

PERSPECTIVES

Le Groupe prévoit pour 2018, une croissance organique, à périmètre et à taux de change constants, de 12 %, associée à une marge d'EBITDA d'environ 15 %.

[Note méthodologique]

En ce qui concerne la définition des indicateurs de performance alternatifs susmentionnés, leur justification et les modalités de calcul de ceux-ci, prière de vous référer à la note méthodologique y relative (section 1.9 du rapport de gestion, pages 4 et 5) telle que publiée dans le rapport semestriel arrêté au 30 juin 2017. Pour accéder au rapport semestriel, veuillez cliquer [ICI](#).

Sword Group Q4 2017 ^{(1) (3)}

Croissance Organique à périmètre et à taux de change constants : 14,3 %

Marge d'EBITDA : 17,6 %

Sword Group 2017 ^{(1) (3)}

Croissance Organique à périmètre et à taux de change constants : 13,0 %

Marge d'EBITDA : 16,0 %

⁽¹⁾ Chiffres non audités

⁽³⁾ Pourcentages calculés à partir des chiffres en K€

Réunion SFAF

8 mars 2018 à 10H à Paris

Relations investisseurs

✉ relationsfinancieres@sword-group.lu

Sword Group

2 000+ collaborateurs

Coté sur Euronext Paris - Compartiment B

Code ISIN : FR0004180578

ICB : 9530 Logiciels et Services Informatiques

Indices CAC@ Small

CAC@ Mid & Small

CAC@ All-Tradable

CAC@ All-Share

A propos de Sword Group

SWORD, c'est 2 000+ spécialistes en IT/Digital & Software actifs sur les 5 continents, qui vous accompagnent dans l'évolution de votre organisation à l'ère du numérique.

Depuis 2000, SWORD a acquis une solide réputation dans l'édition de logiciels et dans la conduite de projets IT & business complexes en tant que leader de la transformation technologique et digitale.

Avec SWORD c'est la garantie d'un engagement de proximité dont le but est d'optimiser vos processus & de valoriser vos données.

Notre volonté est avant tout de construire dans la durée et de fidéliser nos collaborateurs, nos clients et nos partenaires en nous appuyant sur nos valeurs et notre enthousiasme qui vous accompagneront tout au long de vos projets.

Les performances du groupe nous permettent d'investir sur les projets R&D qui contribuent à notre positionnement et à notre différenciation sur des marchés de niches.

Grâce à ses compétences reconnues dans plus de 20 pays, Sword bénéficie de la confiance de références prestigieuses telles que : Admiral, Barclays Bank, BMW, l'Union Européenne, les Offices Nationaux des marques et brevets, Lombard, Orange, l'Organisation des Nations Unies...

Conseil et Services IT : SWORD s'engage majoritairement au forfait et s'appuie sur un réseau de centres de compétences (business units) dans des domaines spécialisés : Systèmes d'Information Géographique, ECM/GED, moteurs de recherche d'entreprise, marketing digital, CRM, portails et réseaux sociaux d'entreprises, Data et Business Intelligence, développement Web et Mobile, infrastructure et cloud, Cyber sécurité, performance et optimisation des applications, éditique, propriété intellectuelle.

Software : SWORD développe des lignes de produits on demand dans les secteurs de la Gestion des Risques et Compliance (SWORD Active Risk et SWORD Achiever), de la propriété intellectuelle (SWORD Intellect), de la santé (SWORD Orizon), de l'édition (SWORD Kami), de l'analyse prédictive (SWORD Insight), de l'Asset finance (SWORD Apak).

Pour en savoir plus, www.sword-group.com

© Sword Group
2, rue d'Arion
L-8399 Windhof



EURONEXT

SWP LISTED NYSE EURONEXT