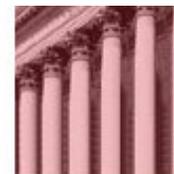
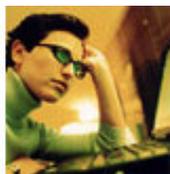


SWORD

UPGRADE YOUR BUSINESS



• **Prise de participation à hauteur de 10% dans NEXTECH**

• **De nouvelles ventes de nos produits CIMAGE en Amérique Latine**

> A propos de SWORD GROUP

Créé en décembre 2000

Président fondateur : Jacques MOTTARD

1 260 collaborateurs au 31/12/2005

Eurolist Compartiment B

Code Isin Actions : FR0004180578

Segment Next Economy

ICB : 9533 Computer Services

IT CAC, CAC Small 90, CAC Mid and

Small 190 et SBF 250

> Prochain communiqué :

Comptes annuels 2005, **le 14 mars 2006**

> Prochain rendez-vous :

Réunion SFAF, **le 15 mars 2006 à Paris**

COOPÉRATION STRATÉGIQUE EN AMÉRIQUE LATINE

SWORD GROUP complète sa présence mondiale en développant une relation stratégique avec **NEXTECH** en Amérique Latine.

SWORD GROUP rachète 10% des actions de **NEXTECH** le 27 janvier 2006.

NEXTECH devient une société affiliée au **Groupe SWORD** mais ne sera pas consolidée dans les comptes du groupe.

NEXTECH est une SSII spécialisée qui partage le modèle du groupe, son organisation et ses valeurs.

NEXTECH développe des projets d' « Enterprise Content Management » (ECM), de conseil, d'implémentation, de support technique et d'intégration de systèmes.

NEXTECH est basée au Brésil mais ses activités s'étendent à la Colombie, au Venezuela, au Mexique et à l'Argentine. **NEXTECH** cible les marchés de l'extraction minière, du pétrole, Telco et gouvernementaux.

NEXTECH est depuis longtemps un distributeur de nos produits **CIMAGE** ⁽¹⁾.

De plus, **NEXTECH** a développé des composants tels que JWrapper (un connecteur J2EE certifié SAP), Fusion viewer (composant compatible avec la nouvelle gamme de produits CIMAGE) et Report tool (assistant graphique).

SYNERGIES

NEXTECH et **SWORD GROUP** travaillent ensemble sur :

- Une croissance commune en Amérique Latine sur les marchés régulés
- Un accroissement du chiffre d'affaires généré par les produits et les composants

OBJECTIF

SWORD GROUP souhaite développer son activité produits en Amérique dont la répartition des ventes à 5 ans serait d'1/3 en Amérique Latine et 2/3 en Amérique du Nord.

PRINCIPAUX CLIENTS

Acesita, Braskem, Brazilian Diamonds, Cenibra, Cosipa, CSN, CST, CTEEP, CVRD, Edelca, Fasal, FSFX, IESA, Itaipu, Magneti Marelli Cofap, Orensa, Petrobras, Rio Negro, Salobo Metais, Telemar, Transpetro, Usiminas, Unigal, Vega do Sul.

Pour plus de renseignements consulter le site de **NEXTECH** : www.nextech.com.br

NEXTECH est basée à Belo Horizonte et gère un bureau à Sao Paulo.

⁽¹⁾ **CIMAGE** est une Société du **Groupe SWORD** qui développe des produits de gestion documentaire pour l'énergie, le secteur pétrolier et la pharmacie.



27/01/2006

> Contacts SWORD GROUP

Jacques MOTTARD • Président Directeur Général •

Stéphanie DESMARIS • Chargée de Communication • sdesmaris@sword-group.com

Siège social : 9 avenue Charles de Gaulle – 69370 Saint Didier au Mont d'Or

Communiqué disponible sur www.sword-group.com, www.companynewsgroup.com et www.boursorama.com