

**SWORD**

UPGRADE YOUR BUSINESS

## Sword Group

### 2016 : Confirmation des performances annoncées le 25 janvier 2017

### Croissance Organique à taux de change constant : + 17,2 %

### Rentabilité : 15,5 % (EBITDA)

#### Sword Group 2016

Croissance Organique à taux de change constant : 17,2 %

Croissance consolidée : + 16,4 %

EBITDA margin : 15,5 %

Dividendes proposés à l'Assemblée Générale du 28 avril 2017 : 1,2 €

#### Relations investisseurs

e relationsfinancieres@sword-group.lu

#### Sword Group

1 600\* collaborateurs

Coté sur Euronext Paris - Compartiment B

Code ISIN : FR0004180578

ICB : 9530 Logiciels et Services Informatiques

Indices CAC® Small

CAC® Mid & Small

CAC® All-Tradable

CAC® All-Share

#### A propos de Sword Group

SWORD, c'est 1 600 spécialistes en IT/Digital & Software actifs sur les 5 continents, qui vous accompagnent dans l'évolution de votre organisation à l'ère du numérique.

Depuis 2000, SWORD a acquis une solide réputation dans l'édition de logiciels et dans la conduite de projets IT & business complexes en tant que leader de la transformation technologique et digitale.

Avec SWORD c'est la garantie d'un engagement de proximité dont le but est d'optimiser vos processus & de valoriser vos données.

Notre volonté est avant tout de construire dans la durée et de fidéliser nos collaborateurs, nos clients et nos partenaires en nous appuyant sur nos valeurs et notre enthousiasme qui vous accompagneront tout au long de vos projets.

Les performances du groupe nous permettent d'investir sur les projets R&D qui contribuent à notre positionnement et à notre différenciation sur des marchés de niches.

Grâce à ses compétences reconnues dans plus de 20 pays, Sword bénéficie de la confiance de références prestigieuses telles que : Admiral, Barclays Bank, BMW, l'Union Européenne, les Offices Nationaux des marques et brevets, Lombard, Orange, l'Organisation des Nations Unies...

Conseil et Services IT : SWORD s'engage majoritairement au forfait et s'appuie sur un réseau de centres de compétences (business units) dans des domaines spécialisés : Systèmes d'Information Géographique, ECM/GED, moteurs de recherche d'entreprise, marketing digital, CRM, portails et réseaux sociaux d'entreprises, Data et Business Intelligence, développement Web et Mobile, infrastructure et cloud, Cyber sécurité, performance et optimisation des applications, éditique, propriété intellectuelle.

Software : SWORD développe des lignes de produits on demand dans les secteurs de la Gestion des Risques et Compliance (SWORD Active Risk et SWORD Achiever), de la propriété intellectuelle (SWORD Intellect), de la santé (SWORD Orizon), de l'éditique (SWORD Kami), de l'analyse prédictive (SWORD Insight), de l'Asset finance (SWORD Apak).

Pour en savoir plus, [www.sword-group.com](http://www.sword-group.com)



© Sword Group  
2, rue d'Arlon  
L-8399 Windhof



Windhof - le 7 mars 2017,

#### Résultats annuels consolidés

M€	2016	2015	Croissance
Chiffre d'affaires	160,2	137,6	+ 16,4 %
EBITDA	24,9	21,6	+ 15,6 %
EBITDA Margin	15,5 %	15,7 %	-

#### ANALYSE

L'évolution des taux de change a été en 2016 défavorable à la croissance consolidée.

La surperformance du Groupe a permis de compenser cet effet négatif.

#### Croissance annuelle

La croissance organique de l'année 2016, à périmètre et à taux de change constants ressort à + 17,2 %.

En termes sectoriels, les croissances de chaque division sont :

- Software : + 14,2 %

- Services : + 18,4 %

La croissance organique budgétée pour 2016 était de 15 %, la surperformance annuelle est donc de 2 points.

#### ÉVÉNEMENT CONCERNANT LE PÉRIMÈTRE

En date du 7 décembre 2016, Sword a cédé sa filiale Sword Consulting France (anciennement Simalaya France), dont la tendance de chiffre d'affaires annuelle est de 2,3 M€.

#### PERSPECTIVES

Le Groupe prévoit une croissance organique 2017, à taux de change constant, de 10 % avec une marge d'EBITDA associée de 15 %.

De plus, le Groupe travaille à la réalisation de son objectif 2020 : 300 M€ de chiffre d'affaires et 14,5 % d'EBITDA margin basé sur une croissance organique de 10% par an et 40M€ de chiffre d'affaires acquis.