

SWORD GROUP

S1 2007

- CA consolidé : **86,43 M€**
- Croissance organique : **17,92 %**
- Croissance consolidée : **24,90 %**
- Résultat opérationnel courant : **16,02 %**

SUCCESSION POUR SWORD SOFT

- **INTECH** devient leader sur le marché anglais de l'assurance
- **FIRCOSOFT** reconnu leader mondial sur le marché du filtrage

ACQUISITIONS REALISEES

- CA proforma : **+ 17,9 M€**
- CA consolidé : **+ 9,5 M€**
- EBIT consolidé : **+ 1,6 M€**

COMPTES DU 1ER SEMESTRE 2007

Confirmation des excellentes perspectives 2007 et 2008

K€	S1 2007	S1 2006
Chiffre d'Affaires	86 430	69 197
Résultat Opérationnel Courant	13 846	10 944
Résultat Opérationnel	13 848	11 591
Résultat Net de l'Ensemble Consolidé	8 791	7 701
Résultat Net Part du Groupe	8 647	7 663

Analyse du 1^{er} semestre 2007

- La croissance organique est supérieure au budget : 17,92 % réels contre 15 % budgétés.
- La rentabilité du Groupe, budgétée initialement à 15,3 % (résultat d'exploitation), est de 16,02 % pour le résultat opérationnel courant ainsi que pour le résultat opérationnel.
- Le Groupe est confiant quant à la réussite de son exercice 2007 et prépare l'exercice 2008 dans une excellente dynamique d'expansion profitable.

Succès de SWORD SOFT

- **INTECH**, devient leader sur le marché de l'assurance. Son carnet de commandes important confirme sa prédominance. Le contrat signé à New-York avec « The Hartford » assure au nouveau bureau ouvert au 1^{er} semestre de belles perspectives. De nouveaux contrats avec Elliott & Co, Omega Insurance Holdings et WR Berkley viennent entériner le contrat précédemment signé avec Hiscox, l'un des leaders international sur le marché de l'assurance.
- **FIRCOSOFT**, 1^{er} fournisseur de solutions de filtrage (source Celent) et leader en tant que fournisseur de solutions pour la lutte contre le blanchiment d'argent a signé un contrat majeur avec l'une des principales sociétés de crédits de consommation. Ce projet concernera 55 pays dans le monde.
- **APAK** pénètre de nouveaux marchés européens avec la Suède, le Danemark, la Norvège et la Finlande. Plusieurs nouveaux contrats stratégiques ont été conclus avec Aston Martin Lagonda Limited, Northridge Finance, SG Equipment Finance et Nordea Finance pour la mise en place de leurs produits de gestion d'actifs.
- **CIMAGE** a signé un nouveau contrat stratégique avec une société leader sur le marché industriel (Architecture, Ingénierie et Construction) grâce à une nouvelle application du produit FUSION. Nouvelle signature sur le marché du pétrole avec un contrat conclu avec la raffinerie de Pasadena.
- **ACHIEVER**, spécialiste du GRC Management se développe sur le marché sud africain avec la signature d'un contrat majeur.
- **SWORD PTO**, leader sur le marché des Marques et Brevets, a été retenue dans un consortium européen pour la mise en place du système informatique des registres de commerce central et locaux en Tunisie. Nos experts conduiront ces missions sur site aux cotés de L'Institut National de la Propriété Industrielle (INPI). Le Ministère de l'Industrie de l'Energie et des PME Tunisien a lancé le Programme de Modernisation Industrielle « PMI », financé à hauteur de 50.000.000 € par l'Union européenne.

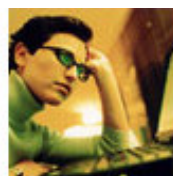
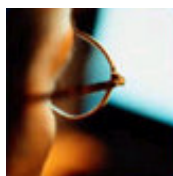
> Contacts SWORD GROUP

Jacques MOTTARD • Président Directeur Général •

Stéphanie DESMARIS • Chargée de Communication • sdesmaris@sword-group.com

Siège social : 9 avenue Charles de Gaulle – 69370 Saint Didier au Mont d'Or

Communiqué disponible sur www.sword-group.com, www.companynewsgroup.com et www.boursorama.com



Rappel des acquisitions réalisées sur le 1^{er} semestre 2007

Au cours des 7 premiers mois de l'année 2007, SWORD GROUP a réalisé les acquisitions suivantes :

- **APAK**, le 20 juillet, basée à Bristol et à Dubaï. Cette société développe et commercialise des produits de gestion d'actifs comme par exemple les véhicules automobiles en location longue durée.

APAK emploie 110 collaborateurs. Son chiffre d'affaires 2007 est budgété à 8.8 M£ (13.0 M€). 4 M£ (5,9 M€) seront consolidés en 2007 avec une rentabilité d'exploitation de 15% augmentant l'EBIT groupe de 0,6 M£ (0,9M€).

Le carnet de commandes est de 13,6 M£ (20 M€) et la rentabilité augmentera de 5 points en 2008.

- **ACHIEVER**, le 5 avril, basée près de Londres (ALTON). Cette société développe et commercialise un produit de « GRC Management » (Gouvernance, Risk, Compliance) à destination des grandes entreprises.

ACHIEVER emploie 21 personnes. Son chiffre d'affaires 2007 est budgété à 2,3 M£ (3,4 M€), en augmentation de 21% par rapport à 2006. 1,7 M£ (2,5 M€) seront consolidés en 2007 avec une rentabilité d'exploitation de 20% augmentant l'EBIT groupe de 0,34 M£ (0,5 M€).

- **NEXTECH**, le 28 mars, basée à Belo Horizonte (Brésil). Cette société revend les produits de Document Management du groupe en Amérique Latine. De plus elle développe et commercialise ses propres produits complémentaires dont sa base technologique provient des outils SWORD de Document Management.

NEXTECH emploie 42 personnes. Son chiffre d'affaires 2007 est budgété à 3,9 MR\$ (1,5 M€), en augmentation de 15% par rapport à 2006. 2,9 R\$ (1,1 M€) seront consolidés en 2007 avec une rentabilité d'exploitation de 20% augmentant l'EBIT du groupe de 0,6 MR\$ (0,2 M€).

- Une participation minoritaire de 3% a été prise chez notre revendeur basé à Hong-Kong : **LYODSSOFT**.

M€	CA 2007 (12 mois)	CA 2007 Consolidé	EBIT 2007 Consolidé	%
APAK	13,0	5,9	0,9	15 %
ACHIEVER	3,4	2,5	0,5	20 %
NEXTECH	1,5	1,1	0,2	20 %
	17,9	9,5	1,6	16,8 %

Synthèse des acquisitions 2007

- Le budget d'acquisition 2007 prévoit d'acquérir **30M€** de chiffre d'affaires dont 7,5M€ consolidés sur l'année.

A fin août la taille des acquisitions réalisées est de **17,9 M€** dont **9,5M€** sont consolidés sur l'année.

Perspectives

- Le groupe confirme non seulement son budget 2007 mais également son Business Plan 2007-2010 en terme de chiffre d'affaires.
- En terme d'EBIT l'objectif 2007 est réévalué de **27,8 M€** à **28,8 M€**.
- Les succès commerciaux remportés par **SWORD SOFT** viennent conforter le Business Plan 2007-2010 du groupe en terme de rentabilité.

> Contacts SWORD GROUP

Jacques MOTTARD • Président Directeur Général •

Stéphanie DESMARIS • Chargée de Communication • sdesmaris@sword-group.com

Siège social : 9 avenue Charles de Gaulle – 69370 Saint Didier au Mont d'Or

Communiqué disponible sur www.sword-group.com, www.companynewsgroup.com et www.boursorama.com

> A propos de SWORD GROUP

Créé en décembre 2000

Président fondateur : Jacques MOTTARD

1 695 collaborateurs au 31/08/2007

Eurolist Compartiment B

Code Isin Actions : FR0004180578

Segment Next Economy

ICB : 9533 Computer Services

IT CAC, CAC Small 90, CAC Mid and

Small 190 et SBF 250

> Prochain communiqué :

Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2007 :

Le 18 octobre 2007

