



Évolutions Stratégiques et Opérationnelles importantes en Septembre pour SWORD GROUP

- **Vente de l'Activité Logistique**

- **Acquisition d'une base Offshore Francophone**

- **Elargissement du Partenariat avec EXSTREAM dans l'Éditique**

- **Présentation des Produits « FUSION »**

> **A propos de SWORD GROUP**
Créé en décembre 2000

Président fondateur :
Jacques MOTTARD

1 125 collaborateurs au 30/09/2005

Eurolist Compartiment C

Code Isin Actions : FR0004180578

Segment Next Economy

ICB : 9533 Computer Services

IT CAC, CAC Small 90, CAC Mid and Small 190 et SBF 250

> **Prochain communiqué :**

Chiffre d'Affaires du 3ème trimestre 2005 : le **12 octobre 2005**



- **SWORD GROUP**, vend son activité conseil en logistique laquelle est ciblée principalement vers l'industrie. L'activité représente un chiffre d'affaires de l'ordre de 900K€ par an avec un EBIT de 10%.

La sortie de cette activité du périmètre du groupe est sans incidence significatives sur les prévisions de profit du groupe pour 2005 et 2006.

Par cette vente, le groupe poursuit sa stratégie de ciblage de projets à haute valeur ajoutée :

- tant au niveau Marché (Marchés Hautement Régulés),
- qu'au niveau Prestations (Intégration de Solutions).

- **SWORD GROUP** décline dorénavant ses offres autour du « Corporate Compliance Management » (CCM) qui regroupe la mise en conformité du contenu et des processus gérés par les applications avec les règles édictées soient par les autorités de régulation soient tout simplement par les lois.

- **SWORD GROUP** a acquit une structure offshore francophone au LIBAN. Cette nouvelle acquisition ne génère pas de chiffre d'affaires supplémentaire mais participera à l'amélioration de la marge bénéficiaire.

La société est composée à ce jour de 15 personnes basées à Beyrouth.

- **SWORD GROUP** élargit son partenariat avec **EXSTREAM**, éditeur de logiciel spécialisé dans l'éditique (Output Management) au territoire des USA.

SWORD GROUP et **EXSTREAM** répondent dorénavant conjointement aux besoins de clients comme ING, Vanguard, Verizon, Fiduciary Trust, BC/BS, etc.

- **CIMAGE NOVASOFT**, filiale du groupe, a tenu sa conférence annuelle « User Group » à San Antonio les 13 et 14 septembre. Les participants ont été séduits par la qualité des produits FUSION, outils CCM (Corporate Compliance Management) dédiés aux marchés de la Santé, du Pétrole, du Nucléaire, etc. Ceci confirme pleinement les attentes du groupe en ce qui concerne les perspectives de vente de produits sur les 3 prochaines années.

CONTACTS

Jacques MOTTARD - Président Directeur Général
Stéphanie DESMARIIS - Chargée de Communication - + 33 (0) 472 85 37 45 -
sdesmaris@sword-group.com

Siège social : 9 avenue Charles de Gaulle 69370 Saint Didier au Mont d'Or
L'intégralité du communiqué est disponible sur www.sword-group.com,
www.companynewsgroup.com et www.boursorama.com