

SWORD

UPGRADE YOUR BUSINESS



- **SWORD GROUP**
cède sa filiale
française **SWORD**
CONSULTING

SWORD GROUP poursuit sa concentration sur les marchés régulés et le Compliance Management et cède sa filiale française SWORD CONSULTING

SWORD GROUP cède sa filiale **SWORD CONSULTING** à **MALTEM** le 22 septembre 2006

Les activités de cette société sont principalement dédiées au conseil et à l'assistance à maîtrise d'ouvrage dans le domaine de la monétique

- **Confirmation du
Business plan 2006
et 2007**

OBJECTIFS DE LA VENTE

Cette cession fait partie du plan de recentrage des activités françaises de **SWORD** sur l'intégration de systèmes à forte valeur ajoutée et sur l'activité produits de **FIRCOSOFT**

Elle vient compléter la cession des activités de conseil en logistique déjà réalisée en 2005

PRINCIPAUX ÉLÉMENTS CHIFFRÉS DE SWORD CONSULTING

Le chiffre d'affaires cédé est de **2,7M€** par an

Cette opération génère une plus value qui sera constatée dans les résultats du 2nd semestre 2006

PERSPECTIVES

Le groupe confirme ses objectifs 2006 et 2007 qui intégraient cette cession.

> **A propos de SWORD GROUP**

Créé en décembre 2000

Président fondateur : Jacques MOTTARD

1 283 collaborateurs au 30/06/2006

Eurolist Compartiment B

Code Isin Actions : FR0004180578

Segment Next Economy

ICB : 9533 Computer Services

IT CAC, CAC Small 90, CAC Mid and

Small 190 et SBF 250



> **Contacts SWORD GROUP**

Jacques MOTTARD • Président Directeur Général •

Stéphanie DESMARIS • Chargée de Communication • sdesmaris@sword-group.com

Siège social : 9 avenue Charles de Gaulle – 69370 Saint Didier au Mont d'Or

Communiqué disponible sur www.sword-group.com, www.companynewsgroup.com et www.boursorama.com