

communiqué de presse

Sword Group :

- acquisition de Text Solutions (Londres - GB)
- renforcement de la niche GED



- > **SWORD Group, conformément à son business plan présenté lors de son introduction en bourse en mars 2002, procède à l'acquisition de : Text Solutions en Grande Bretagne (www.textsys.co.uk).**

Cette société est spécialisée en gestion électronique de document (EDM).
SWORD Group complète ainsi son activité en Grande Bretagne.

- > **Text Solutions opère en Grande Bretagne sous la marque Text Systems**
 - Le chiffre d'affaires 2001 (non audité) de Text Solutions est de 2,7 M£ (4,3 M€). Les prévisions 2002 de chiffre d'affaires sont de 2,5 M£ et la marge d'exploitation pour la même période est budgétée à 11 %.
 - **Text Solutions, basée à Londres, compte 31 collaborateurs et utilise les services d'une dizaine de sous-traitants.**
Elle est dirigée par Heath Davies qui reporte à Jim O'Brien, directeur des opérations SWORD Group en Grande Bretagne.
 - Les principaux clients sont Royal Sun Alliance, ING, ANZ, Lloyds, Commerz et EBRD.
 - La Tierce Maintenance Applicative (TMA) représente 45% de son revenu.
 - Text Solutions cible le marché de la banque et de la finance.
 - Cette approche est totalement complémentaire des activités de SWORD Group en Grande Bretagne, elle-même ciblée industrie et telecoms.

En 2002 la GED représentera 40% du revenu total de SWORD Group réparti entre la France, les USA et la Grande Bretagne.

L'offre de SWORD Group, SSII spécialisée à vocation internationale, s'articule autour de :

- > quatre niches technologiques où l'entreprise occupe une position mondiale prédominante :
 - gestion du changement (des processus dans le cadre de l'intégration d'un nouvel ERP) : 29,8 % du CA proforma 2001
 - gestion électronique de document et systèmes d'information géographique : 35,6 % du CA proforma 2001
 - propriété intellectuelle (gestion des offices nationaux et internationaux des marques et brevets) : 14,8 % du CA proforma 2001
 - straight trough processing et lutte contre le blanchiment d'argent : 8,1% du CA proforma 2001
- > une activité de conseil en monétique et en logistique : 4,4 % du CA proforma 2001
- > des activités technologiques complémentaires : 7,3 % du CA proforma 2001

> à propos de SWORD Group : créé en décembre 2000 - président-fondateur : Jacques Mottard - 245 collaborateurs au 31/12/2001 coté au NM d'Euronext Paris depuis le 13/03/2002 - segment Next economy
code Euroclear France : 18378 -secteur FTSE : 972 - services informatiques
CA consolidé 2001 : 23,093 M€ en progression de 133 % - CA proforma 2001 : 25,418 M€ en progression de 51 %
RN consolidé 2001 : 2,321M€ soit 10 % de marge nette - RN proforma 2001 : 2,100 M€ soit 8,3% de marge nette à périmètre constant

SSII à vocation internationale, spécialisée dans quatre niches technologiques et dotée de partenariats solides avec de grands groupes.
• Ses activités sont gérées internationalement au travers de 9 filiales : Sword SA - France (export, Ged et Sig en France et relais de croissance), Sword DDS Limited - UK (Change Management), Sword Inc - USA (Ged et Change Management), Sword DDS - France (Change Management), Fircosoft - France (STP), Sword Suisse (4 niches technologiques), Fircosoft Inc - USA (STP), Sword Consulting - France (conseil), Sword Création Informatique - Afrique du Sud (propriété intellectuelle).
SWORD Group est ainsi présent dans plus de 27 pays

contacts Sword

Jacques Mottard • président • 33 (0)4 72 85 37 40 • jmottard@sword-group.com
Coryne Nicq • directeur de communication délégué • 33 (0)4 72 86 02 86 • cnicq@sword-group.com
siège social : 9 avenue Charles de Gaulle - 69370 Saint Didier au Mont d'Or
communiqué disponible sur www.sword-group.com et prline.com

